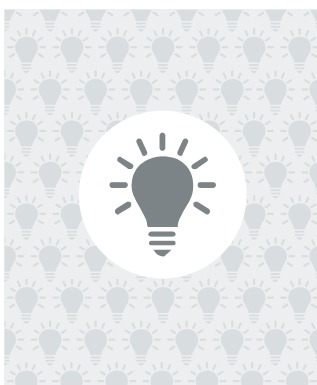


Kapsch BusinessCom

Analytics und AI Discovery Workshop.

Daten nutzbar machen. Vorsprung erzeugen.

Von Daten zum Business Value – das in nur zwei Tagen: Im Kapsch Analytics und AI Discovery Workshop entwickeln Sie gemeinsam mit den Data Scientists von Kapsch ein nachhaltiges Konzept zur Optimierung der Business Performance. Mit innovativen, analytischen Werkzeugen und Methoden aus der künstlichen Intelligenz gewinnen Sie neue Einsichten in den produktiven Wert des Datenschatzes Ihres Unternehmens.



AI verstehen.

Wir erklären,
was dahinter steckt.



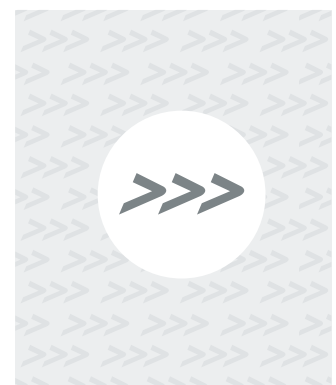
Vorteile sichtbar machen.

Die Mehrwerte für
Ihr Unternehmen werden
definiert.



Lösungsansatz entwickeln.

Gemeinsam erstellen wir
ein Konzept, das Ihren
Bedürfnissen entspricht



Die Zukunft planen.

End2End Lösungen zu
transparenten Kosten.

Zwei Tage für eine bessere Business Performance.

Tag 1: Business Understanding.

Erforderliche Teilnehmer:

Verantwortliche Personen aus dem/den Fachbereich/-en.

Aktivitäten:

- > Finden einer gemeinsamen Sprache, Aufbau sowie Verständnisses
- > Einführung in die Welt der analytischen Werkzeuge und Methoden
- > Vorstellung von Best Practice Beispielen
- > Darstellung der Pain Points und bisherigen Lösungsansätzen in Ihrem Unternehmen
- > Identifikation des konkreten Mehrwerts für Ihr Unternehmen

Ihr Ergebnis:

Ein konkreter Use Case.

Nach dem ersten Tag sind Sie in der Lage, den Use Case mit dem größten Mehrwert zu identifizieren.

Tag 2: Data Understanding.

Erforderliche Teilnehmer:

Verantwortliche Personen aus dem/den Fachbereich/-en und der IT.

Aktivitäten:

- > Analyse der vorhandenen Datenbasis, Datenformate und Datenqualität
- > Identifikation der notwendigen Datensätze
- > Spezifikation der für das Projekt nötigen Hardware und Software Infrastruktur
- > Diskussion der weiteren Vorgehensweise
- > Übersicht über die zu erwartenden Aufwände

Ihr Ergebnis:

Ein Konzept zur Umsetzung.

Nach dem zweiten Tag haben Sie ein Konzept zur Umsetzung Ihres Use Cases in der Hand.

Was kann Data Science für Sie tun?



Predictive Quality:

Minimieren Sie den Ausschuss in der Produktion und erhöhen Sie die Qualitätsgarantien an Ihre Kunden.



Dokumentenverarbeitung:

Steigern Sie die Effizienz und Qualität in der Verarbeitung von Kundenanliegen.



Predictive Maintenance:

Minimieren Sie die Ausfallzeiten Ihrer Maschinen.



Customer Analytics:

Lernen Sie Ihre Kunden besser kennen und optimieren Sie die 360° Customer Experience.

Sie haben weitere Ideen? Wir erarbeiten im Analytics und AI Discovery Workshop den Use Case, der Artificial Intelligence für Ihr Unternehmen nutzbar macht.

Die nächsten Schritte.

Workshop, Proof of Concept , Implementierung und Skalierung: Mit den Ergebnissen aus dem Kapsch Analytics und AI Discovery Workshop können Sie direkt in einen Proof of Concept starten: Das entwickelte Konzept wird evaluiert

und zum Leben erweckt. Das aus dem Proof of Concept gewonnene Wissen ermöglicht Ihnen eine problemlose Implementierung und Skalierung der analytischen Lösung auf den gesamten Geschäftsprozess.

Modellierung.

Konzeptionierung eines konkreten Analytics-Ansatzes:

Identifizierung einer aktuellen Business-Anforderung, die von einer modernen datengetriebenen Unterstützung profitieren würde.

Prototyping.

Das optimale Modell finden:





Zur Überprüfung des Analytics-Ansatzes wird ein Modell-Prototyp anhand repräsentativer Beispieldaten zur Verfügung gestellt.

Implementierung.

Produktivstart:

Das entwickelte Modell wird in den laufenden Geschäftsprozess eingegliedert und mit den Echt-daten verbunden.

4 Gründe für den Discovery Workshop von Kapsch:

-  Generieren Sie mit unserer Hilfe einen **Mehrwert aus Ihren Daten**.
-  Nutzen Sie die **umfangreiche Erfahrung** von Kapsch und seinem Ecosystem.
-  Profitieren Sie von unserer Transparenz und Flexibilität und **lernen Sie mit**.
-  Etablieren Sie mit uns **End2End Lösungen** im Rekordtempo.

Interesse? Kontaktieren Sie unsere Experten: impact@kapsch.net

We transform ideas into business value.

Kapsch BusinessCom

Kapsch BusinessCom ist ein Unternehmen der Kapsch Group und unterstützt als führender Digitalisierungspartner Unternehmen bei der Steigerung der Business Performance und Entwicklung neuer Geschäftsmodelle. Kapsch agiert dabei als Berater, Systemlieferant und Dienstleistungsanbieter. Mit seinem umfassenden Know-how im Umgang mit großen Datenmengen und Security sowie einer Vielzahl erfolgreicher Use Cases in zahlreichen Branchen ist Kapsch BusinessCom der ideale Begleiter bei der digitalen Transformation. Das umfangreiche Portfolio in Österreich, Rumänien und der DACH-Region umfasst Technologielösungen für intelligente und vor allem sichere ICT-Infrastruktur, smarte Gebäude-, Medien- und Sicherheitstechnik sowie Outsourcing-Services. Kapsch setzt dabei auf Herstellerunabhängigkeit und Partnerschaften mit weltweit führenden Anbietern wie HPE, Cisco oder Microsoft sowie auf ein breites Netzwerk aus Partnern aus der Forschung und branchenspezifischen Lösungsanbietern – vom Start-up bis zum Großkonzern.

Die Kapsch BusinessCom Gruppe hat über 17.000 Kunden – z.B. Allianz, Erste Bank, ÖBB, OMV, ORF oder Vodafone – und betreut diese lokal und global. 1.330 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Kapsch BusinessCom Gruppe erzielten im Geschäftsjahr 2018/19 einen Umsatz von rund 377 Mio. Euro.

Für weitere Informationen: <http://www.kapsch.net> und <http://www.kapschbusiness.com>
Follow us on Twitter: twitter.com/kapschnet

>>> www.kapsch.net